



EMPRENDE IMPLEMENTANDO

¡Tú eres capaz de transformar un proyecto en un emprendimiento real y de impacto ! Haz que las cosas sucedan y logra la libertad económica que tanto deseas de manera ágil y acelerada.

El programa emprende implementando esta dirigido para los emprendedores que tienen una idea de negocio y aquellos que ya están decididos en que tipo de producto o servicio desean.

El equipo BIZLAC te ayuda a lograr ese proyecto de vida de manera personalizada para desarrollar un modelo y plan de negocio viable con herramientas de emprendimiento de vanguardia para generar tu primera oferta comercial de productos y servicios.

¡Empieza a emprender hoy y haz que las cosas sucedan! BIZLAC



OBJETIVO

Transformar ideas e iniciativas de emprendimiento en modelos y planes de negocio rentables



ENTREGABLES:

Generar un primer portafolio de productos y servicios mínimos viables para el mercado.

Diploma o constancia de participación



DESCRIPCIÓN Y ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Programa educativo de emprendimiento semipresencial ágil, acelerado y lúdico con seguimiento personalizado, que combina una plataforma digital con asesorías individuales y grupales, con dos modalidades para adaptarse a tus necesidades; modalidad personalizada y modalidad libre.



MODALIDAD PERSONALIZADA: Diseñado para usuarios que prefieren un seguimiento Cercano. semipresencial, con el propósito de acelerar tu proyecto de emprendimiento.

• Seguimiento individual personalizado a distancia.

• Asesorías grupales a distancia.

• Plataforma digital de contenidos

• Capacitación grupal en tiempo real a distancia (Webinars)



MODALIDAD PERSONALIZADA:

Diseñado para usuarios que prefieren un seguimiento Cercano. semipresencial, con el propósito de acelerar tu proyecto de emprendimiento.

- Seguimiento individual personalizado a distancia.
- Asesorías grupales a distancia.
- Plataforma digital de contenidos
- Capacitación grupal en tiempo real a distancia (Webinars)



MODALIDAD LIBRE:

Diseñado para usuarios que necesitan flexibilidad, movilidad y una mayor cobertura de usuarios remotos.



1 Liderazgo para emprender y sus características

2 La ecuación fundamental 1: Identificando la necesidad a cubrir.

3 La ecuación fundamental 2: Desarrollando la solución de valor.

4 Probando mi hipótesis y la estructura mínima necesaria que soporte mi modelo de negocio.

5 El plan de arranque y la estructura de la primer venta al punto de equilibrio.

TEMARIO MODULAR

